# 聚焦目标弹性化、战略强对齐和动态调整机制



# 设定弹性目标: 拥抱不确定性

# 分层设定目标类型

- ●承诺型目标:针对技术成熟、路径清晰的任务(如功能迭代、已知缺陷修复),设定量化、刚性的交付目标(如"Q3上线XX模块,性能提升20%")
- ●**愿景型目标**: 针对创新探索、技术攻关类项目(如AI新算法研究、6G预研),设定方向性、里程碑式目标(如"验证3种隐私计算架构,输出可行性报告"),允许失败并关注学习价值。

# 采用"范围目标"替代 "精确值"

●示例:

传统目标: "用户等待时长缩短

30%"

**弹性目标**: "用户等待时长缩短 20%-40%" (根据技术可行性评 估设定合理区间)。

操作: 技术团队与产品/市场部共同划定"可接受范围",避免非黑即白的考核。

# 引入"关键假设检验"机制

- ●在目标设定时,明确技术成功的 关键假设(如"开源框架X能支持 百万级并发")。
- ●定期评审假设有效性: 若假设失效 (如测试发现框架瓶颈),则自动触发目标调整流程。



# 确保目标与战略强对齐

### 战略解码到技术能力图谱

公司战略	技术能力需 求	研究院目标 示例	
市场领先	快速响应定 制化需求	构建可配置 的5G切片管 理引擎	
技术创新	突破隐私计 算瓶颈	完成跨链通 信原型,申 请2项专利	
用户体验 提升	智能客服精 准路由	新算法上线, 一次解决率 ≥70%	

## 双向对齐工作坊

●参**与方**:战略部、业务部门、研究院管理层、技术骨干。

●流程: 战略部解读下一阶段业务 重点 → 业务部门提出能力需求 → 技术团队评估可行性并承诺能 力输出 → 共同签署《战略-技术对 齐卡》

•输出:明确技术目标如何支撑具体战略指标(如"切片引擎上线支撑3个行业解决方案签约")。

### 目标透明化与可视化

●建立**战略目标树**看板:从公司战略 →研究院年度OKR→团队季度KR→ 个人任务逐层展开,全员可见。

●示例:

[公司战略]: 成为工业互联网领导者

[研究院目标] O: 打造工业级5G专

网解决方案

[**团队目标**] **Q2**: 完成高可靠冗余协议设计(支撑战略关键词"工业级")

[工程师任务]: 仿真测试协议故障

恢复时间≤50ms



# 建立动态目标调整机制

## 触发条件与评审周期

调整类型	触发条件	评审方	周期
微调 (<20%变 更)	技术路径 优化、需 求细节变 更	团队负责 人+产品 经理	双周敏捷例会
重大调整 (>20%)	关键技术 假设失效、 战略方向 变更	研究院管 理层+战 略委员会	季度评审会
紧急暂停 /终止	政策风险、 核心人才 流失、竟 品颠覆性 创新	执委会	即时发起

# 四步调整流程

A[触发调整申请] --> B[影响分析报告]

B --> C[跨部门评审会]

C --> D{批准? }

D -->|Yes| E[更新目标并同步全 员]

D --> |No| F[制定风险应对方案]

### 配套工具支持

● 动态目标追踪系统: 集成JIRA、

Confluence数据,自动标记"高风险目标"(如连续2周无进展)。

●调整决策矩阵:

调整申请 因素	技术可 行性	战略关 联度	资源影 响	综合决 策
框架A无 法满足性 能要求	高风险	佢	中	优先调 整
新增竞品 分析需求	低风险	中	高	暂缓, 下期纳 入



# 文化与制度保障

# 建立"安全调整"文化

●明确原则: "及时调整≠目标松懈,

而是对结果负责"。

●奖励案例:公开表扬"因技术风险主

动申请调整并避免500万损失"的团队。

# 考核机制适配

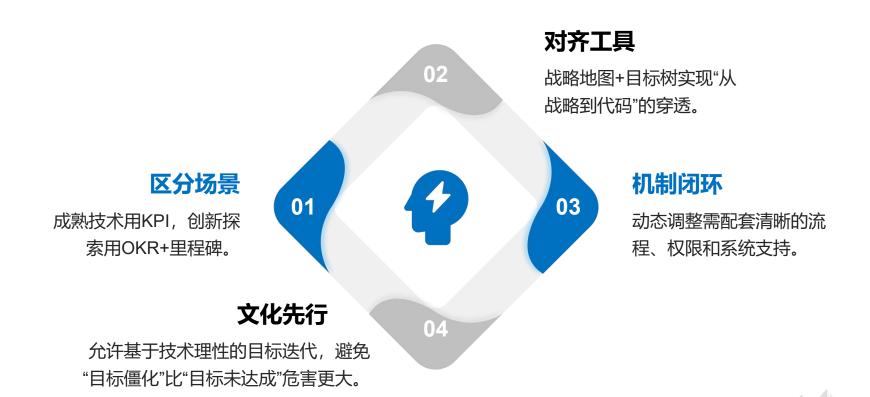
●弹性目标完成度按区间评分(如达成120%-140% = 优秀,80%-100% = 合格)。

●动态调整的合理性纳入管理者考核(如"目标调整申请及时率""调整后目标达成



研究院定期发布《技术不确定性评估报告》, 预警高风险领域(如量子通信、AI伦理),提 前规划目标弹性空间。

# 关键落地要点





通过以上设计,联通软件研究院可在保持战略定力的同时,为技术不确定性预留弹性空间,确保研发资源始终聚焦最高价值领域。